

## 成就非凡人生：亞洲財務計劃調查

### 調查結果

保誠在香港, 印尼, 馬來西亞, 新加坡及泰國五個亞洲市場展開一項為「成就非凡人生：亞洲財務計劃調查」, 並於線上訪問5,000位市民, 以了解他們儲蓄和購買保險的原因。同時探討建立財務安全網如何能幫助紓緩健康風險與收入相關的問題, 以成就更幸福, 更健康 and 更豐盛的人生。

### 調查摘要



超過 60%

的人會預留相對較多的財富作儲蓄, 以應對健康及收入方面突如其來的狀況。

近 80%

的人擁有健康保險。

46%

的人擁有收入保障保險。

### 儲蓄以備不時之需

人們最關心, 是擁有足夠儲蓄以應對健康及財務的突發狀況。

61%

的人表示, 疫情對社會和經濟的影響促使他們增加儲蓄。

近三分之二

的人擔心, 萬一他們日後遭遇不測該如何應對。

千禧一代

又稱「Y世代」, 是擁有應急儲蓄最大的一輩, 有近四分之三(74%)的人表示會儲錢以備不時之需。

### 建立財務安全網以應付突發狀況的重要性

保險被視為至關重要的人生財務安排。



一半

的人正在撫養未滿18歲的子女, 並擁有保險。

當被問及購買保險的理由時:



76%

的人稱保險為他們提供一個重要的安全網。



62%

的人稱保險有助保障他們免受常見傳染病的影響。



49%

的人稱保險有助保障他們免受遺傳性疾病的影響。

### 財務目標

人們希望透過儲蓄來實現目標。

假設不必為應付突如其來的狀況而要儲蓄:



49%

的人會將更多的金錢留作儲蓄, 並用於應付未來退休生活所需的支出

29%

的人會將金錢投資於個人技能或專業的發展

28%

的人會將金錢用於為孩子提供更優質的教育

31%

的人會把更多的金錢用作旅遊費用



27%

的人會嘗試創業或投資自己的業務

26%

的人會購買物業或投資現有的房地產

如欲更了解調查結果, 請下載「成就非凡人生 (Empowering Aspirations) 電子書」。